

CASTELEIN OUTDOOR

Knappe groei via duurzame omgevingsprojecten

Van particuliere tuinen die een adembenemende indruk nalaten tot totale omgevingsprojecten voor grote bouwpromotoren en overheden. Castelein Outdoor schrijft verder aan een bloeiend succesverhaal.



Als 15-jarige jobstudent gaat Dieter Castelein in een tuinbedrijf aan de slag. Drie jaar later start hij met zijn eerste spaarcenten een onderneming. “Ik ben alleen begonnen, deed eerst enkel onderhoud voor particulieren en stelde vast dat de grootste toegevoegde waarde in totaalprojecten lag. Denk aan tuinadvies en -aanleg, rioleerings-, graaf- en metselwerken, terrassen, tuinhuizen, zwembaden, poolhouses, enz. Ik zag de opportuniteit om dat zelf in plaats van via onderaannemers te doen.” Dieter richt in 2009 Castelein Outdoor op en bouwt het uit tot een gevestigde waarde met 45 werknemers, verdeeld over 14 ploegen met een eigen specialiteit.

De totaalformule slaat zowel bij particulieren als bouwpromotoren en overheden aan. “We zijn bijzonder trots dat spelers als Vastgoed Degroote, Besix, Recon, Immobel, Durabrick en MC Bouw ons als

partner kiezen en spelen dankzij onze Klasse 5 erkenning een rol bij aanbestedingen.” De portfolio van Castelein bevat een ruime variatie aan projecten: luxe uitzichttuinen, parken, begraafplaatsen, volledige omgevingsaanleg rond gebouwen en appartementen. Het bedrijf heeft eigen (tuin)architecten en schakelt snel van ontwerp naar calculatie en offerte.

Duurzame golf

De ambitieuze CEO is ervan overtuigd dat trends als duurzaam (ver)bouwen, verstedelijking en betonstop zijn strategie in de kaart spelen. “Particulieren kiezen meer voor hun eigen droomtuin, promotoren bouwen hoger en besteden naar analogie met gedeelde functionele ruimtes ook extra aandacht aan collectieve buitenzones, overheden nemen ecologisch getinte initiatieven. We leggen steeds meer speelzones, dak- of muurtuinen, wadi’s en



Dieter Castelein

infiltratiebekkens aan.” Castelein bouwde zijn kennis verder uit en richtte het nevenbedrijf Out Moar op voor gespecialiseerd schrijnwerk en gevelbekleding. “Onze werknemers zijn trots op wat ze doen en iedereen kan in teamverband doen waar hij goed in is. We coveren ondertussen alle functies uit de bouw. Wie met volle goesting bij ons begint, wordt naar zijn ideale rol begeleid. Zo tussen mijn mensen en de klanten staan is wat ik liefst doe.”

In de showroom kunnen klanten materialen voelen, advies inwinnen en beslissen. Dankzij 7.000m² stockruimte kwam het West-Vlaamse bedrijf de materiaal-schaarste goed door. Dieter gelooft in een jaarlijkse groei van 20%, overweegt een vestiging in Antwerpen of Brussel en wil activiteiten als schrijnwerk, tuin- en parkverlichting verder uitbreiden. “Ik ben trots op de organisatie die we uitgebouwd hebben en die ook werkt als ik er niet ben. Op mijn 38e voel ik me nog steeds jong omdat wat ik doe een manier van leven is. Mijn advies naar anderen is dan ook om zo jong mogelijk te starten, je eigen kans te creëren en je elke dag de vraag te stellen hoe je iets kan verbeteren voor klanten, werknemers en je bedrijfsstructuur.”

MEER INFORMATIE?

Castelein Outdoor

Oostendesteenweg 206

8480 Ichtegem

T: 059 70 59 07

www.castelein-outdoor.be

info@castelein-outdoor.be



CASTELEIN